



## Beat the parents

**Staan de ouders bij uw vereniging langs de kant? Betrek ze bij de tennisvereniging door het organiseren van een beat the parents toernooi!**

**Een beat the parents toernooi is een goed middel om de ouders kennis te laten maken met tennis en wellicht lid te maken van de vereniging. Wat is er leuker dan tennissen met het hele gezin!**

### Vorbereiding

**Planning:** 4-6 weken van te voren

**Totale voorbereidingstijd:** 4-6 uur (gem. 2.5 uur per persoon)

### **Stap 1: Projectgroep**

*Het zou mooi zijn als de projectgroep uit een trainer en (een) enthousiaste ouder(s) bestaat. Zij kunnen zich goed inleven in de ouders en hebben binding met de doelgroep.*

- Stel een projectgroep van 2-3 personen samen.

### **Stap 2: Plan van aanpak**

*Het plan van aanpak helpt de projectgroep om een helder beeld te krijgen van wat de bedoeling is.*

- Bepaal de doelgroep  
Suggesties zijn:
  - Ouders van alle jeugdgroepen
  - Ouders van één of een aantal jeugdgroepen (bijvoorbeeld de [Tenniskids](#)-jeugd)
- Inventariseer de doelgroep
  - Welke ouders zijn al lid van de vereniging en welke ouders (nog) niet?
- Bepaal data en tijden  
Indien de doelgroep uit meerdere jeugdgroepen bestaat:
  - Bepaal of er één beat the parents toernooi wordt georganiseerd of meerdere (bijv. na iedere laatste jeugdtraining)
  - Bepaal datum en tijd per toernooi
  - Bepaal datum en tijd van de BBQ (of andere afsluitende activiteit)
  - Houd rekening met de agenda van de trainer
  - Houd rekening met de activiteitenkalender van de vereniging
  - Check de beschikbaarheid van de banen
- Bepaal of en hoe hoog het inschrijfgeld is
- Organiseer eventueel een training voor de ouders voorafgaand aan het beat the parents toernooi

**Tip** *Doe eens een paralleltraining waarbij de ouders op de baan naast de kinderen dezelfde oefeningen moeten doen als de kinderen.*

- Bepaal de spelregels van het toernooi
  - Tip** Gebruik de folder [tennistoeernooivormen](#)
- Bepaal met welk materiaal er wordt gespeeld en op welke banen.
  - Tip** Voor een grotere succesbeleving bij jonge of beginnende tennissers kunnen er aangepaste materialen worden gebruikt. Ook de banen kunnen kleiner worden gemaakt. Kijk [hier](#) voor meer inspiratie.
- Bepaal of ouders eigen materiaal moeten meenemen als zij komen tennissen of dat zij dat (indien gewenst) kunnen lenen van de vereniging.
  - Tip** Bij de KNLTB zijn tennisrackets te lenen via [www.knltb-uitleen.nl](http://www.knltb-uitleen.nl) als de tennisvereniging over onvoldoende materialen beschikt. Ook aangepaste materialen zoals Tenniskids stage 3 ballen zijn [te lenen](#).
- Maak een uitnodiging voor de ouders
  - o Maak eventueel verschillende uitnodigingen voor ouders die al lid zijn en voor ouders die (nog) geen lid zijn
- Maak een taakverdeling
- Tref voorbereidingen voor de BBQ
- Zorg voor een vervolgaanbod; werk bijv. met een (lidmaatschap)aanbieding of gratis trainingen voor ouders die lid willen worden
  - Tip** Maak ook een gezinsaanbieding bijv. het tweede gezinslid krijgt 10% korting, derde gezinslid 15% korting, etc.
- Afstemming binnen de vereniging
  - o Reserveer de banen
  - o Controleer of er iets geregeld moet worden t.a.v. de kantine/bardienst
  - o Informeer het bestuur

### Stap 3: Communicatie

Ouders zijn eindbeslissers, daarom worden vooral de ouders enthousiast gemaakt via o.a. social media en uitnodigingen. Dit begint al voor de start van de activiteiten.

- Verstuur de uitnodiging naar de ouders
  - o Spreek de aanwezige ouders persoonlijk aan na de training
  - o Bel of mail ouders na indien zij nog niet gereageerd hebben op de uitnodiging
    - Tip** Geef de uitnodiging persoonlijk aan de ouders na de training
    - Tip** Gebleken is dat meer mensen aanhaken bij een activiteit als met elkaar de datum wordt geprikt. Gebruik bijvoorbeeld [www.datumprikker.nl](http://www.datumprikker.nl). De vraag die de vereniging dan stelt is niet óf iemand komt, maar wanneer.
- Informeer de eigen leden
- Zorg dat de informatie op de website staat
- Zet social media in
  - o Facebook
  - o Twitter
  - Tip** Nodig ouders uit om te reageren op posts. Vraag bijvoorbeeld wat de kinderen er van vinden dat de ouders met ze mee gaan tennissen tijdens het beat the parents toernooi.

[Bekijk hoe T.V. de Cromme Bal social media inzet.](#)

- Maak eventueel een WhatsApp groep met de ouders per jeugdteam
- Maak de informatie over het vervolgaanbod en het bijbehorende aanmeldingsformulier alvast in orde zodat deze uitgedeeld kunnen worden tijdens het toernooi en tijdens de BBQ

#### **Stap 4: Voorbereiding toernooi**

*Het toernooi vraagt om een goede voorbereiding. Kinderen stellen allerlei vragen als: waar speel ik, tegen wie, wat zijn de regels. Op die vragen kun je vooraf antwoorden geven en daarmee de spanning verminderen.*

- Maak wedstrijdschema's
- Verdeel de taken
  - o Wijs iemand aan die foto's maakt
- Houd rekening met slecht weer en zorg voor een alternatief programma.
- Kleed het park leuk aan en zorg eventueel voor muziek
- Zorg voor de juiste materialen
  - o EHBO
  - o Ballen
  - o (Mini)netten
  - o Tennisrackets (eventueel)
  - o Prijsjes
  - o Consumpties
  - o [Inschrijvingsformulier voor vervolgaanbod](#)

#### **Uitvoering en nazorg**

#### **Stap 5: Uitvoering toernooi**

*Als de kinderen plezier hebben, hebben de ouders dat ook. Zorg dus voor een toernooi op het niveau van de kinderen (eventueel aangepaste materialen) en maak veel plezier met elkaar.*

- Zorg ervoor dat de trainer aanwezig is tijdens het toernooi
- Heet de ouders en de kinderen welkom en leg de opzet van het toernooi uit
- Laat de trainer een leuke warming-up verzorgen
- Regel het bijhouden van de uitslagen
- Zorg voor een plek/persoon waar ouders terecht kunnen met vragen over de vereniging
  - Tip** Zet van te voren een aantal meest gestelde vragen op papier zodat vragen direct beantwoord kunnen worden.
    - Op welke dagen kunnen tennislessen worden gevolgd?
    - Wat zijn de kosten van tennislessen?
    - Wat zijn de kosten van een lidmaatschap?
    - Etc.
- Organiseer een prijsuitreiking
- Informeer de ouders over het vervolgaanbod

- BBQ (direct na het beat the parents toernooi of op een later tijdstip met overige jeugd en ouders)

### **Stap 6: Vervolgaanbod**

*Het aanbieden van een aantrekkelijk vervolgaanbod is dé kans voor geïnteresseerde ouders om lid te worden. Het belang van deze stap is groot. Stel het vervolgaanbod zo samen dat het aansluit op het huidige aanbod van de club.*

- Verzamel de gegevens van alle ouders
- Informeer de ouders die ingaan op het vervolgaanbod over het vervolg
- Stuur twee dagen na het toernooi een leuk verslag met foto's naar de ouders en stuur ouders die niet ter plekke zijn ingegaan op het vervolgaanbod nogmaals de informatie toe
- Zorg er voor dat er altijd ruimte is voor nieuwe leden om te lessen (overleg met de trainer/tennisschool)

**Tip** Laat het aantrekkelijke vervolgaanbod slechts een korte periode geldig zijn, zodat de beslissing al dan niet lid te worden van de vereniging niet te lang vooruit kan worden geschoven met het risico dat het enthousiasme verdwijnt.

### **Stap 7: Evaluatie**

*Een belangrijke stap die vaak wordt vergeten. Neem even de tijd om te evalueren en leg de evaluatie vast op papier zodat deze gebruikt kan worden bij de voorbereiding van een nieuwe editie van het beat the parents toernooi*

- Evalueer met de projectgroep en bepaal per stap: Wat ging goed? Wat kon beter (aandachtspunten)? Wat waren de sterke punten?
  - Bepaal het resultaat van de actie
    - Hoeveel nieuwe leden heeft het opgeleverd?
    - Hoeveel ouders zijn eventueel geïnteresseerd in een lidmaatschap?
  - Bepaal hoe de nieuwe leden de komende periode betrokken worden bij de vereniging zodat ze niet uit het oog worden verloren
- Tip** Gebruik het stappenplan '[Behoud nieuwe leden](#)'
- Plan eventueel een beat the parents toernooi voor volgend jaar
  - Schrijf een artikel voor de krant en stuur een sfeerfoto mee
  - Schrijf een artikel voor in op website/social media en plaats foto's