

Stap voor stap padel

Padel neemt een enorme vlucht. Met ruim 18 miljoen spelers wereldwijd, is ook Nederland inmiddels om. Op dit moment (juli 2021) zijn er al zo'n 60.000 padellers in Nederland bij zo'n 250 aanbieders en dit aantal blijft voorlopig nog wel groeien. Deze informatie is bedoeld om KNLTB verenigingen te helpen starten met Padel op de vereniging.

Waarom padel op mijn vereniging

Padel biedt nieuwe kansen voor verenigingen; de dynamiek en sportieve spanning van padel maken de sport een aantrekkelijke aanvulling op het tennisaanbod voor huidige leden en trekken bovendien een nieuwe jongere doelgroep en dus potentiële nieuwe leden naar de club. En omdat padel gemakkelijk te leren is voor zowel jong als oud, is de sport een laagdrempelige manier om kennis te maken met de vereniging. Dit blijkt al in de praktijk bij de huidige verenigingen met padelbanen. Deze verenigingen met padel laten stijgende ledenaantallen zien. Dit betekent een stevigere financiële positie en meer reuring op de vereniging.

Wat kost padel

Voor het spelen van padel hebben leden alleen een ander racket nodig. Kleding en schoeisel zijn voor tennis en padel hetzelfde. Een padelracket kost ongeveer net zoveel als een tennisracket. Voor de vereniging zijn er natuurlijk de aanlegkosten voor de padelbaan. Momenteel geldt als indicatie voor de aanschafkosten van één padelbaan een bedrag van ongeveer 60.000 euro ex BTW (volledig nieuwe aanleg), met de juiste fundering, ondergrond en ledverlichting. Aan deze richtprijs kunnen uiteraard geen rechten worden ontleend en specifieke wensen en lokale omstandigheden kunnen van invloed zijn op de prijs. De aanleg van een padelbaan blijft maatwerk.

Lees meer over de aanleg van padelbanen op [onze website](#) en bekijk het document '*Accommodatiebepalingen padel*'. Het advies is om gelijk minstens twee padelbanen aan te leggen, zodat er voldoende ruimte is voor het spelen van competitie en/of toernooien, trainingen en vrij spelen.

Peil de interesse

Heeft jouw vereniging interesse in padel? Formeer een eerste groep/padelcommissie die het draagvlak en de haalbaarheid voor padel op de club gaat onderzoeken. Zorg dat deze commissie bestaat uit personen met verschillende kennisgebieden, leeftijden en niveaus. Betrek ook de trainer erbij en zorg voor bestuurlijke inbedding. Dus: laat een bestuurslid meedoen, of zorg dat je kunt rapporteren in het bestuur. Nog mooier: zorg dat je een budget(je) ter beschikking krijgt. Zorg er ook voor dat de leden al worden betrokken in het proces van interesse tot de uiteindelijke aanleg van padelbanen. Maak ze enthousiast en laat ze dit ook verspreiden richting anderen.

Ga op onderzoek uit

Vraag informatie en advies aan je accountmanager van de KNLTB of struin het internet af. Er staan filmpjes van ongelooflijk mooie rally's online. Ook kun je kijken op de websites van een van de clubs die al padel hebben (zie de verenigingszoeker van de KNLTB). Breng vooral ook een bezoek aan een vereniging in de buurt met padelbanen en vraag naar hun ervaringen en adviezen. Alle KNLTB-verenigingen zijn vaak bereid elkaar te helpen. Zeker ook met betrekking tot padel. Samen maken we de sport groter en onze verenigingen sterker.

Werk een eerste conceptplan uit

Beschrijf je bevindingen in een concept-plan. Vraag voor het plan bestuurlijke goedkeuring. Belangrijk daarin is een tijdlijn. Bij andere verenigingen is gebleken dat binnen een jaar concretisering mogelijk is. Denk verder aan een businessplan en de financiële consequenties. En uiteraard zal de ALV in meerderheid moeten besluiten over dit plan.

Offertes aanvragen

Vraag meerdere offertes op voor de aanleg van padelbanen. Padelbanen moeten sinds 1 januari 2019 worden gekeurd en gecertificeerd via het NOC*NSF Kwaliteitszorgsysteem. Een plek voor padelbanen binnen het Kwaliteitszorgsysteem biedt verenigingen en andere eigenaren meer zekerheid dat wordt voldaan aan minimale voorwaarden en richtlijnen voor goede, veilige sportaccommodaties. Van belang is altijd te kiezen voor een padelbaanbouwer die op de NOC*NSF Sportvloerenlijst staat vermeld met de status 'erkend en gecertificeerd'. Deze partij bouwt volgens de geldende normen en richtlijnen. Dit is van belang om uiteindelijk een keurmerkcertificaat te kunnen ontvangen die onder andere nodig is voor deelname aan competitie en toernooien van de KNLTB. Ook toon je hiermee als vereniging aan te voldoen aan je (wettelijke) zorgplicht en belangrijk voor je leden.

Bekijk [hier](#) de Sportvloerenlijst.

Uiteraard vraag je een aantal verschillende offertes aan, zodat je ze kunt vergelijken. Denk naast de technische specificaties ook na over andere zaken als verlichting, veiligheidszone en of je wil dat de leverancier een rol gaat spelen in de activatie van padel op je vereniging. Vraag ook om referenties bij leveranciers en informeer bij andere verenigingen naar hun ervaringen met de betreffende padelbaanbouwer. Lees ook het document '*Accommodatiebepalingen padel*' goed door.

Stel een businessplan op

Mede aan de hand van de offertes stel je het businessplan op. Je hebt nu in ieder geval een goede raming van de kosten. Maar hoe gaat jouw club dat betalen? Zijn er reserves, zijn er subsidiemogelijkheden, zoals de BOSA subsidieregeling? Kan de gemeente wat bijdragen? Kunnen de banen verhuurd worden? Met [KNLTB Meet & Play Padelboekje](#) is het nu heel eenvoudig om je banen te verhuren.

Een andere methode die vaak gebruikt wordt, is crowdfunding of obligaties. Particulieren of bedrijven die geld lenen tegen een bepaald rentepercentage. Interessant, omdat best veel gemeentes garant willen staan. Zij calculeren ook in dat er door de aanleg van de padelbanen ledengroei zal komen. Met andere woorden, dat de investering van de banen terugkomt.

Daarnaast verstrekt Stichting Waarborgfonds Sport (SWS) borgstellingen aan banken en kun je via het BNG Duurzaamheidsfonds een lening afsluiten.

Meer informatie over alternatieve financieringsvormen zie <https://www.centrecourt.nl/alles-voor-verenigingen/accommodatie/alternatieve-financieringsmogelijkheden/>

Activeer je club voor Padel

Een goede methode om je vereniging padelminded te maken, is om een bepaalde groep (het liefst een doorsneegroep van de vereniging) een padelclinic te laten volgen. In ongeveer twee uur heb je het spelletje inclusief de regels onder de knie. Nagenoeg elk lid is dan enthousiast. Zij worden natuurlijk de ambassadeurs die op de ALV de doorslag moeten geven. Aan

zo'n clinic zijn vaak kosten verbonden, maar zie dit als investering. Zo zullen in de regel de banen moeten worden gehuurd, alsmede de rackets.

Zorg ervoor dat padel op de website van je vereniging staat, betrek je leden bij alle facetten van het proces en belicht de mooie kanten van de sport. Ook een nieuwsbrief kun je hiervoor gebruiken of houd een inloopavond / informatieavond om vragen over padel te beantwoorden. Door de leden van jouw vereniging zo goed mogelijk te informeren over padel, kunnen zij op de ALV een weloverwogen keuze maken.

Algemene ledenvergadering

Probeer tijdens de ALV leden te overtuigen van het belang van padel. Een presentatie waarin alle voors en tegens aan bod komen is van belang. Bereid je voor op vragen als contributieverhoging, andere sfeer, of investeringsvragen. Geef ervaringscijfers van andere clubs, of vraag een gastspreker van een andere club, deze kan objectief over padel vertellen. De KNLTB heeft een voorbeeld presentatie gemaakt voor de ALV. Vraag deze op bij je Accountmanager.

Realisatie Padelbanen

Als alle voorgaande stappen goed doorlopen zijn volgt de realisatie. Houd ongeveer 6 tot 8 weken aan voordat de banen aangelegd zijn, uiteraard afhankelijk van het jaargetijde en het weer. Zorg voor goede begeleiding en controle tijdens het gehele proces.

Wil je ook weten hoe je vervolgens van padel een succes maakt? Lees dan het document '*Padel tot een succes maken op de vereniging*'.

